



## Telefonmarketing: So machen Sie mehr Umsatz am Telefon

*Annemike Meyer Robert Ehlert*

 **Download**

 **Online Lesen**

**Telefonmarketing: So machen Sie mehr Umsatz am Telefon** Annemike Meyer Robert Ehlert

 [Download Telefonmarketing: So machen Sie mehr Umsatz am Telefon ...pdf](#)

 [Online Lesen Telefonmarketing: So machen Sie mehr Umsatz am Telefo ...pdf](#)

# **Telefonmarketing: So machen Sie mehr Umsatz am Telefon**

*Annemike Meyer Robert Ehlert*

**Telefonmarketing: So machen Sie mehr Umsatz am Telefon** Annemike Meyer Robert Ehlert

## **Downloaden und kostenlos lesen Telefonmarketing: So machen Sie mehr Umsatz am Telefon** **Annemike Meyer Robert Ehlert**

---

96 Seiten

### Kurzbeschreibung

Nur wer neue Kunden gewinnt und alte Kunden hält, kann im immer stärker werdenden Wettbewerb heute noch überleben. Telefonmarketing bietet dabei eine kostengünstige und hocheffiziente Möglichkeit der Kundenansprache. Durch das telefonische "Ohr am Markt" können Unternehmen mit Telefonmarketing gezielt Kundengruppen ansprechen. Denn jeden Tag prasseln ungezählte Werbebotschaften auf Ihre potenziellen Kunden ein, da ist es schwer, im Bewirrwarr überhaupt noch Gehör zu finden. Doch der telefonische Kontakt -quasi von Mensch zu Mensch - ist eine einzigartige Chance, direkt zum Kunden durchzudringen und Ihr Angebot ganz persönlich vorzustellen. Sie können mit dem Kunden direkt kommunizieren und so viel überzeugender Ihre "Botschaft" vermitteln, als dies mit einer Anzeige oder einem Plakat möglich wäre. Daher ist Telefonmarketing eine effektive Möglichkeit, Kunden zu gewinnen und fest an Ihr Unternehmen zu binden. Wie gutes Telefonmarketing aussieht, zeigt Ihnen dieser Leitfaden. Anschaulich und mitten aus der Praxis beschreiben die Autoren, wie gelungenes Direktmarketing per Telefon funktioniert. Die vorgestellten Telefonstrategien, Gesprächsleitfäden, Anwendungsbeispiele, Frage- und Abschlusstechniken helfen Ihnen bei der Umsetzung. Ein Beitrag über die aktuelle rechtliche Situation ergänzt den Leitfaden. Mehr Umsatz, mehr Gewinn, mehr Spaß durch Telefonmarketing! Über den Autor und weitere Mitwirkende

Robert Ehlert, Jahrgang 1964, ist gefragter Berater und Coachs von namhaften Call Centern und Telefonmarketingagenturen in Deutschland, Österreich und der Schweiz. Sein besonderes Augenmerk legt er dabei auf Praxisnähe und vermittelt mit manchmal ungewöhnlichen Methoden praktische Tipps, die im Anschluss von den Teilnehmerinnen und Teilnehmern am Telefon direkt umgesetzt werden können. Tipps, die er anschaulich auch in diesem Buch vermittelt! Bevor Robert Ehlert seinen Weg zum Erfolgstrainer und Berater eingeschlagen hat, war er gleich nach seiner Ausbildung zum Industriekaufmann 12 Jahre lang als Gründer und Leiter eines international tätigen Unternehmens für Umwelttechnik erfolgreich. Als einer der ersten im Markt führte er das firmeninterne Call-Center zur professionellen Vermarktung von Ersatzteilen ein. Die Beratungs- und Trainingsfirma „Die Lustarbeiter .... umdenken garantiert“ gründete er 1995 als Antwort auf die steigende Nachfrage seiner damaligen Kunden, Lieferanten und Geschäftspartner nach speziellem Vertriebs- und Call-Center Know How. Heute steht der Name „Die Lustarbeiter“ für Entwicklung und Einführung innovativer Ideen in Vertrieb und Marketing, erfolgreiches Call-Center-Management und Training sowie systemische Personal- und Organisationsentwicklung in den unterschiedlichsten Branchen. Die Lustarbeiter – der Name ist Programm. Annemike Meyer studierte an der Georg-August-Universität in Göttingen Publizistik, Wirtschafts- und Sozialpsychologie und Europäische Ethnologie. Als Journalistin arbeitete sie im privaten und öffentlich-rechtlichen Hörfunk, im Bereich Dokumentarfilm sowie bei diversen Print- und Onlinemedien. Zurzeit ist sie u.a. als Pressereferentin und Redakteurin im Verlagsbereich sowie als Hörfunkjournalistin tätig. Darüber hinaus ist sie Autorin zahlreicher Fachartikel und Praxisleitfäden.

Download and Read Online Telefonmarketing: So machen Sie mehr Umsatz am Telefon Annemike Meyer Robert Ehlert #4E5D0AXQO1Y

Lesen Sie Telefonmarketing: So machen Sie mehr Umsatz am Telefon von Annemike Meyer Robert Ehlert für online ebook  
Telefonmarketing: So machen Sie mehr Umsatz am Telefon von Annemike Meyer Robert Ehlert Kostenlose PDF d0wnl0ad, Hörbücher, Bücher zu lesen, gute Bücher zu lesen, billige Bücher, gute Bücher, Online-Bücher, Bücher online, Buchbesprechungen epub, Bücher lesen online, Bücher online zu lesen, Online-Bibliothek, greatbooks zu lesen, PDF Beste Bücher zu lesen, Top-Bücher zu lesen  
Telefonmarketing: So machen Sie mehr Umsatz am Telefon von Annemike Meyer Robert Ehlert Bücher online zu lesen.  
Online Telefonmarketing: So machen Sie mehr Umsatz am Telefon von Annemike Meyer Robert Ehlert ebook PDF herunterladen  
Telefonmarketing: So machen Sie mehr Umsatz am Telefon von Annemike Meyer Robert Ehlert Doc  
Telefonmarketing: So machen Sie mehr Umsatz am Telefon von Annemike Meyer Robert Ehlert Mobipocket  
Telefonmarketing: So machen Sie mehr Umsatz am Telefon von Annemike Meyer Robert Ehlert EPub